

MEDISALES.PRO e.K.
Windacher Str. 6 | 86922 Eresing
T +49 8193 9905478
M +49 162 6030 358
E torsten.schaefer@medisales.pro
W www.medisales.pro
[LinkedIn](#)

Verfügbarkeit auf Anfrage

Einsatzort: DACH | Remote | international



Torsten Schäfer

Executive Interim Manager

Executive Interim Management in Unternehmensführung, Transformation und Skalierung

- Entwicklung und Umsetzung internationaler Wachstums- und Markteintrittsstrategien
- Restrukturierung, Reorganisation und Aufbau skalierbarer Unternehmensstrukturen
- Steuerung komplexer Geschäftsbeziehungen und Key-Partner-Management (B2B, OEM, GPOs)
- Konzeption und Implementierung strategischer Channel-Modelle und Geschäftsarchitekturen
- Begleitung von Post-Merger-Integrationen inkl. Strukturangleichung und Prozessharmonisierung
- Einführung und Optimierung unternehmensweiter Steuerungsinstrumente (KPI-Systeme, CRM, Performance-Prozesse)
- Erfahrung in stark regulierten und technologiegetriebenen Branchen: Healthcare, MedTech, Metallverarbeitende Industrie

USP & Methodenkompetenz

- 25+ Jahre Führungserfahrung in Mittelstand, Konzern und Start-Up
- Erfolgreiche Transformation und Umsatzsteigerung von Mittelständischen Unternehmen
- Interkulturelle Kompetenz – Projekte in 30+ Ländern (Europa, Mittlerer Osten, Asien)
- Klare Fokussierung auf nachhaltige Wirksamkeit & Teamentwicklung
- Hands-on + strategisch: vom operativen Turnaround bis zur C-Level-Strategie
- Experte für Direkt- und Indirektvertrieb über Distributoren & Channel-Partner

Erfolgsbeispiele (Auszug)

2025 – Interim Sales Director für Asien & Mittlerer Osten – Neuaufbau Vertrieb in 22 Ländern – Kooperation strategische Distributoren als Vakanzüberbrückung

2023–2024 – Head of Sales Interim – Pipelinesteigerung um 160 % in 12 Monaten, Neuausrichtung & branchenübergreifender IT-Lösungsvertrieb

2012–2023 – Geschäftsführer & Director Global BD – Umsatzwachstum >70 %, erfolgreiche Integration nach Akquisition, internationaler Partneraufbau & Rollout

Statements

Your professionalism, your knowledge and experience are highly appreciated and helped us a lot with our market.

I personally and we as a company are wishing you great success in your future endeavors and hope to work with you again soon!
My best wishes | Israel

While it's difficult to see you leave, I want to take a moment to sincerely thank you for your guidance and support during your time with us. I wish you all the best in your next chapter, wherever it may take you. Please keep in touch – and I hope our paths cross again in the future. | Kingdom of Saudi Arabia