

IMPULSVORTRAG
SPIEL INTELLIGENT!

Was Unternehmen vom
Teamsport lernen können.

**“Leistung entsteht dort, wo Menschen unter Druck
gemeinsam entscheiden, Verantwortung
übernehmen und sich aufeinander verlassen können.
Genau so entstehen die Unterschiede zwischen guten
Organisationen. Und wirklich erfolgreichen.”**

Bevor wir das Spiel anpfeifen

Spielintelligenz verändert sich. Im Sport und im Business. Erfolg entsteht heute dort, wo Menschen in dynamischen Situationen gemeinsam entscheiden, Verantwortung übernehmen und sich aufeinander verlassen können.

Teamsport macht genau diese Mechanismen sichtbar. Nicht theoretisch, sondern unter realen Leistungsbedingungen.

Unser Impuls nutzt Handball und Vertrieb als Lernmodell.

Nicht als Einschränkung, sondern als Spiegel für Zusammenarbeit, Entscheidungsfähigkeit und Verantwortung in komplexen Organisationen.

Die Prinzipien dahinter gelten überall dort, wo Teams gemeinsam Leistung erzeugen.

Erfolg in Unternehmen entsteht nicht durch Zufall. Er entsteht durch Zusammenspiel, Timing, Vertrauen, Kommunikation und klares Rollenverständnis.

Genau diese Prinzipien entscheiden auch im Teamsport über Erfolg oder Misserfolg, Unter Zeitdruck, Erwartungsdruck und in dynamischen Situationen.

Unser Impuls nutzt Handball bewusst als Lernmodell. Nicht als Dekoration, sondern als präzise Analogie für das, was moderne Organisationen brauchen: klare Verantwortung, schnelle Entscheidungsfähigkeit, verlässliche Kommunikation und echtes Verständnis für Teamleistung.

Ein Team ist nicht die Summe von Individualisten, sondern das Zusammenspiel von Entscheidungen.



Die Impulse

- Das Spielfeld: Warum Vertrieb Teamsport ist – und welche Rolle Sie darin spielen
- Drei Erfolgsprinzipien: Vertrauen, Klarheit, Timing – das Herzstück erfolgreicher Mannschaften
- Neue Spielregeln: Transformation im Vertrieb – wie Sie Chancen in Veränderungen nutzen
- Der Abschluss: Vom Nebeneinander zum Miteinander – Inspiration für Ihr Team

Der Nutzen

- Inspiration und Motivation für Führungskräfte im Vertrieb
- Praktische Beispiele aus Sport und Business, die sofort im Alltag wirken
- Klare Impulse für mehr Zusammenarbeit, Tempo und Kundenerfolg
- Ein emotionaler Vortrag, der hängen bleibt – kein Zahlenfriedhof

Die Zielgruppe

- Vertriebsleiter und Bereichsleiter
- Geschäftsführer
- Führungskräfte, die Teams entwickeln und Transformation gestalten

Die Keyfacts

- Dauer: 30-45 Minuten
- Format: Keynote / Impulsvortrag
- Sprache: Deutsch, auf Wunsch Englisch
- Stil: Emotional, praxisnah, inspirierend

Stellen Sie sich kurz eine Situation vor

Es sind noch 11 Sekunden zu spielen. Das Handballspiel steht unentschieden, die Halle kocht, die Spieler schauen zu Ihnen als Trainer. Sie wissen: Jetzt entscheidet sich alles. Geben Sie einen letzten, ausgefeilten Spielzug vor? Oder vertrauen Sie darauf, dass Ihr Team die richtige Entscheidung trifft?

**Wenn Sekunden
entscheiden: Führung
zwischen Kontrolle
und Vertrauen**

Genau diese Frage stellt sich heute auch in Unternehmen. Märkte verändern sich schnell, Kundenbedürfnisse verschieben sich, Rahmenbedingungen drehen sich teilweise innerhalb weniger Tage. Führung bedeutet dann, Entscheidungen zu treffen: Geben wir klare Kommandos? Oder schaffen wir Systeme, in denen Teams auch ohne uns richtige Entscheidungen treffen?



Die Spieler



Torsten Schäfer

25+ Jahre Erfahrung in Vertrieb und Führung - 13 Jahre Geschäftsführer, 7 Jahre Bereichsleiter, 6 Jahre Vertriebsleiter. In Konzern, Mittelstand und Start-Up. Autor SPIEL INTELLIGENT!.

André Fuhr

20 Jahre Trainer Frauenhandball-Bundesliga, Sport-Mental-Coach. Master-Abschluss Coaching und Personalentwicklung. Lehrer, Trainer, Coach, Autor SPIEL INTELLIGENT!.



Gemeinsame Leidenschaft: Teamsport als Modell für erfolgreiche Führung.



**Spielintelligenz entscheidet,
wenn es darauf ankommt.**

Impulse für Organisationen, in denen Zusammenarbeit über
Erfolg entscheidet.

Torsten Schäfer

☎ +49 162 6030358

✉ torsten@spielintelligent.de

🌐 www.spielintelligent.de

Windacher Str. 6 | 86922 Eresing

André Fuhr

☎ +49 170 4737328

✉ andre@spielintelligent.de

Reineburgstr. 21 | 32312 Lübbecke

Zur besseren Lesbarkeit verwenden wir in dieser Broschüre das generische Maskulinum.
Begriffe wie „Trainer“ oder „Mitarbeiter“ beziehen sich selbstverständlich auf Personen jeden Geschlechts.
Diese sprachliche Entscheidung dient allein der Klarheit und Übersichtlichkeit.
Unsere Haltung ist inklusiv – unser Stil funktional.