



Rubén Huertas es Presidente y CEO de *Power Holdings Realty Group*SM, una firma de bienes raíces comerciales que ofrece los servicios de consultoría, análisis financieros, corretaje y administración. Comenzó como inversionista hasta que encontró su inversión favorita: propiedades de vivienda multifamiliar.

En el mundo corporativo se ha destacado como *troubleshooter fixer* (solucionador de problemas) identificando áreas de mejoramiento con el fin de lograr excelencia organizacional y crecimiento sostenible.

A través de *Toastmasters International*® ha pulido sus destrezas de comunicación y liderazgo y ostenta de esta la más alta designación DTM (Distinguished Toastmaster). Es también coach, adiestrador y orador certificado del *Equipo John Maxwell* de líderes mundiales.

Es además, **escritor y autor** de numerosos libros dentro del campo de los bienes raíces, desarrollo personal, liderazgo y crecimiento de negocios.

Actualmente ha unido esfuerzos con **Preferred Mortgage Corporation** para ofrecer financiamiento comercial.

Rubén Huertas

NMLS #1845758

MLO 716

787.676.4444

ruben@rubenuertas.com

Una de las características principales del éxito es que toma mucho tiempo en llegar. Otra, que sus beneficios se consiguen al final del esfuerzo. Por lo general, el último 3% de esfuerzo de cualquier iniciativa es el que determina si lograremos alcanzar los objetivos que nos hemos propuesto. Durante el camino, son muchas las personas que “se quitan”. En ocasiones a pasos o centímetros de alcanzar su meta.

Cuando entendemos este fenómeno, se nos hace más fácil perseverar y mantener el esfuerzo necesario, aún cuando no vemos la recta final. Esto es otra característica del éxito: la mayoría de las veces es invisible hasta que llegamos. Incluso, al llegar, pudiéramos preguntarnos si lo logramos o no. Resulta que el gozo mayor se obtiene durante el camino. Llegar es alentador; sin embargo, nos percatamos de que la satisfacción mayor se obtuvo durante el camino.

Cuando decidimos profundizar en nuestra práctica profesional, nos damos cuenta de que dicha decisión es más importante que cualquier otro tipo de elemento en el proceso. Decidir hacer algo, es haber recorrido la mitad del camino. El resto es sencillamente un ejercicio en resiliencia. No obstante, cuando conocemos lo que nos espera al final del camino, se solidifica nuestra fortaleza mental, permitiéndonos proceder con una intención robusta.

El último 3% es la prueba final que tenemos que superar para trascender nuestra posición actual y evolucionar a otro nivel. Conocer este elemento de reto le ayudará a mantenerse firme cuando los retos y dificultades del proceso le hagan dudar de su capacidad. Sepa que mientras más cerca esté de la meta, más lejos aparentará estar. Persevere hasta el final.