

Kostenoptimierung entlang des Cashflows –  
Kosten sparen – Gewinn steigern.

# CASHFINDER® Workshop

DAS wohl einzige Seminar für Franchisenehmer, Pächter und selbstständige Kaufleute das mehr Geld bringt als es kostet.

## Worum geht es?

Umsatz und Kosten. Liquidität versus Gewinn. Privatentnahmen und Eigenkapital, Steuer, Finanzierung, Sicherheiten und Basel III. Für viele Franchisenehmer sind diese Begriffe nur einschläferndes Finanzvokabular. Was sie bedeuten und welche praktische Relevanz sie im täglichen Geschäft haben, erklären wir in unseren Workshops. Häufig begegnen uns Fragen wie: Können wir unsere Preise weiter steigern? Welche Kosten können noch gesenkt werden? Was sind realistische Zielkosten? In unseren Workshops zeigen wir Ihren Partnern und Mitarbeitern, wie sie selbst Kostenfelder eruieren und mit ihren Entscheidungen und Wissen konkrete Einsparungen in ihrem Unternehmen realisieren können.

Der CASHFINDER® Workshop ist ein sehr individuelles und praxisnahes Trainingsprogramm. Auf spannende Art und Weise werden die Teilnehmer schnell und effektiv in die Quintessenz der modernen finanziellen Unternehmensführung eingeführt.

## Unternehmerspezifisches und direkt umsetzbares Finanz Know-how!

Der CASHFINDER® Workshop baut auf den Prinzipien des erlebnisorientierten Lernens auf. In Einzel- und Gruppenarbeiten sowie in einem individuellen Benchmarkingvergleich lernen Ihre Mitarbeiter und Partner die Finanzflüsse ihres eigenen Unternehmens nicht nur kennen, sondern entwickeln gemeinsam mit unseren Trainern Maßnahmen zu deren Optimierung. Praktische Anwendbarkeit und Alltagstauglichkeit stehen beim CASHFINDER® Workshop an erster Stelle. Ziel ist bares Geld einzusparen.

## Das Resultat

Teilnehmer des CASHFINDER® Workshop beherrschen cashrelevante Themen und verlieren ihre Scheu vor dem Teilbereich Finanzwirtschaft. Die Teilnehmer bekommen ein ganzheitliches Verständnis Ihres Unternehmens. Die betriebs- und finanzwirtschaftlichen Ziele Ihres Unternehmens werden so besser nachvollziehbar und effizienter umgesetzt.

## Was haben Ihr Unternehmen und Ihre Mitarbeiter davon?

Nach Absolvierung dieses Trainings sind Ihre Partner und Mitarbeiter in der Lage:

- Umsatzpotenziale zu sehen und umzusetzen
- Einsparungspotenziale im Unternehmen zu suchen, zu finden & selbständig umzusetzen
- die Allgemeinen Grundsätze der finanziellen Unternehmensführung und den Zusammenhang mit dem tagtäglichen Geschäft zu verstehen,
- konkretes Einsparungspotenzial zu realisieren,
- „Spesen-Chinesisch“ der Banken zu durchschauen und Bankengespräche erfolgreich führen,
- ihren Finanzmittelbedarf und –überschuss zu planen und im Griff zu haben,
- Bilanz, Gewinn- & Verlustrechnung sowie Budgets zu verstehen
- das Gelernte im Unternehmen umzusetzen und so zum Erfolg des Unternehmens beizutragen.

## Für wen ist dieses Training gedacht?

Der CASHFINDER® Workshop wurde speziell für Franchisepartner, selbständige Kaufleute und Partner/ Mitarbeiter mit Ergebnisverantwortung entwickelt, die keine oder nur geringe Vorkenntnisse der finanzwirtschaftlichen Grundlagen haben und die Zahlungsströme und deren Auswirkungen in ihrem Unternehmen erfahren wollen. Das Trainingsprogramm ist auch für Gebietsleiter/ Area Manager und Field Verantwortliche, sowie Führungskräfte und Entscheider in höheren Positionen sehr nützlich, die erleben wollen, wie sie ihre Partner besser supporten können um erfolgreich zu sein.

## Was lernen Sie?

### Tag 1

#### Finanzielle Unternehmensführung

- Verantwortung für die Rentabilität des Unternehmens tragen
- Bilanz (Vermögen & Kapital)
- Erfolgsrechnung – Gewinn & Verlustrechnung
- Ansatzpunkte und Hebel zur Steigerung des Unternehmenserfolges
- Ziel- und Steuerungsebenen
- Stabilität, Rentabilität, Liquidität
- Budgetierung und Planung
- Verschuldung ↔ Überschuldung
- Privatentnahme und Eigenkapital

#### Debitoren & Kreditorenmanagement

- Wo kommt das Geld her und wofür wird es ausgegeben...?
- Wie kommt das Geld herein...?
- Planung der Liquidität
- Wie und wofür geht das Geld hinaus...?
- Wie bewerte ich eine Kostenstruktur...?
- Wie errechne ich Zielkosten...?
- Wie leite ich Einzelmaßnahmen ab und kontrolliere deren Umsetzung...?

#### Finanzierung & Investition

- Wie ist mein Unternehmen finanziert?
- Investition und Cash Payback
- Finanzierungskosten und Abschreibung
- Kostenstruktur und Lebensplanung

#### Geldbeschaffung über Fremdkapital

- Kreditarten und Sicherheiten
- Bonität & Rating (Basel III)

## Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Worauf warten Sie? Rufen Sie uns an und vereinbaren Sie einen unverbindlichen Termin, um Ihre Wünsche und Bedürfnisse zu besprechen.

5<sup>th</sup> Mind® Training & Consulting GmbH "Turning Knowledge into Action."

Rudolfplatz 1/15b | A-1010 Vienna | Austria

Tel: +43 - 1 - 545 68 41 | Fax: +43 - 1 - 545 68 41 10

vienna@5thmind.com | www.5thmind.com

- Qualitative und quantitative Ratingfaktoren
- Personal- und Realsicherheiten
- Welche Zinssätze gibt es? (fixe/ variable Verzinsung)
- Alternative Finanzierungen am Bsp. von Leasing. Zahlt sich Leasing ggü. einem Kredit aus?
- Bankgarantie

#### Banken als Partner

- Kreditanfragen an Banken
- Pflege und Auswahl von Bankbeziehungen
- Bankspesen im Griff haben (Kontoführung, Überweisungen, Einzahlungen)

### Tag 2

#### Anonymisierte Analyse und Benchmarking anhand mitgebrachter/ vorab zugesandter Unterlagen

- Anonymisierte Darstellung der:
  - Kreditkonditionen
  - Bankspesen
- Welche Kostenstruktur haben andere Unternehmen...?
- Zu welchen Konditionen kaufen die anderen...?
- Welche Produkte verkaufe ich an meine Kunden zu welchem Preis und wie ist es bei anderen...?
- Wie schneide ich im Vergleich ab? Was kann ich konkret verbessern?

#### Umsetzung des Gelernten

- Realisierbare Ziele (mit dem Trainer) festlegen
- Aktionsplanung (WER/ WAS/ WO/ WANN)

Zusätzlich können wir die Inhalte und Inputs dieses Trainings auf Ihre Unternehmens- und Ausbildungsziele anpassen.