

Business Development

Unternehmensentwicklung, Geschäftsfelderweiterung, Vermarktung



Wie wirksam wird
Ihr Potenzial?

Autor: Jens Pittasch

Business Development

Unternehmensentwicklung, Geschäftsfelderweiterung, Vermarktung



Grundsatz:

Es ist Ihr Unternehmen - Sie haben das Tagesgeschäft und die Perspektive im Blick - doch **viel zu wenig Zeit** für wichtige Zukunftsvorhaben?

Genau an dieser Stelle setzt **unsere Dienstleistung** an!

In Ihrem Auftrag **bringen wir das voran**, was bisher stets verschoben wurden!

Beispiele:

- Realisierung von Wachstumsvorhaben und strategischer Unternehmensentwicklung
- Unternehmensperspektiven klar planen und gefördert Umsetzen
- Modernisierung und Investition mit bester Nutzung öffentlicher Zuschüsse
- Förderung/Finanzierung für Produktentwicklungen und Markterschließung
- Forschungs- und Entwicklungsaufgaben optimal gestalten, realisieren und fördern
- Erweiterung von Partnernetzwerken und Gewinnung von Multiplikatoren
- geförderte Begleitung von Standorterweiterungen und Ansiedlungsvorhaben
- agiles Projektmanagement für alle Unternehmensbereiche



Business Development

Unternehmensentwicklung, Geschäftsfelderweiterung, Vermarktung



Leistungsauszug:

- Konzipierung & Realisierung von Wachstumsprojekten dynamischer Firmen
- Projektfinanzierungen, Optimierung der Projektförderung
- Business Development Management im Auftrag moderner Unternehmen
- Digitale Transformation: Projektleitung in Konzeption & Realisierung
- Prozessoptimierung, Workflow-Management, Customer Relationship Management
- Aufbau und Betreuung von Fachhandels- / Multiplikatoren-Systemen
- Aufbau von Markt- und Dienstleistungseinheiten in Unternehmen
- Persönlichkeitsentwicklung und Leistungsmanagement
- Entwicklung und Betreuung marktorientierter Verkaufskonzepte und Vertriebssysteme
- Kampagnen-Management / High Tech Marketing



Business Development

Unternehmensentwicklung, Geschäftsfelderweiterung, Vermarktung



Referenzauszug:

Speziell unter den Bedingungen öffentlicher Förderungen wurden realisiert:

- 2019ff - Digitale Transformation im Mittelstand; mehr als 15 Vorhaben bei KMU
- 2018 - Industriebetrieb: Investitionsförderung Unternehmenserweiterung
- 2017 - Kommune+Landkreis: Innovations-Ansiedelungsmanagement
- 2016 - Systemhaus: Projektmanagement, Geschäftsfelderweiterung, Finanzierung
- 2016 - Ingenieurbüro: Geschäftsfelderweiterung, Produktentwicklung,
- 2014 - Softwarehaus: Projektmanagement, Generationswechsel der Eigenlösungen
- 2011 - Planungsbüro: Wachstumsfinanzierung, Geschäftserweiterung
- 2010 - Systemhaus: Aufbau eines Geschäftsbereiches - Energie-Effizienz
- 2008 - Softwarehaus: Expansionsprojekt, Markterschließung, Partnerstruktur
- 2006 - Systemhaus: Aufbau eines Geschäftsbereiches - Digitale Trends
- 2005 - IT-Dienstleister: Expansionsprojekt, Ausgründung, Standort-Errichtung
- 2004 - Lösungsanbieter: Technologische Beratung zur Produktentwicklung
- 2003 - Systemhaus: Business Development, Lösungs-, Vertriebs-, Marketingstrategie

Projektlaufzeiten von 6 Monaten bis zu mehrjähriger Begleitung; Gesamtvorhaben zirka 80



Business Development

Unternehmensentwicklung, Geschäftsfelderweiterung, Vermarktung



Kontakt:

P.I.S.A. Projekt, Jens Pittasch

Fährgasse 2 03042 Cottbus

Telefon 0355 – 4949 7533

Mobil 0171 – 646 5555

Mail pisa@pittasch.de

Web www.pittasch.de

