

## TOP COACHES

Top Coaches  
ist exklusiv im  
**manager magazin**  
5/2018 erschienen.

**Top - INTERVIEW****NIKI LAUDA:**„Dieses Interview ist  
60.000 Euro wert.“**Coaching - BERICHT****HORST RÜCKLE:**„Was zeichnet einen guten  
Management-Coach aus?“

SPECIAL

EXECUTIVE COACHING  
DIE BESTEN COACHES FÜR DEUTSCHLAND

von Kunden und Kollegen empfohlen

## CARSTEN GRIEME

- Konfliktsituationen zwischen Unternehmensmitarbeitern.
- Vertriebstraining ergänzt um nachhaltiges Coaching.
- Kundenorientierte Unternehmensausrichtung.
- Innovatives E-Learning zur Steigerung des nachhaltigen Vertriebserfolges.
- Ausrichtung in starken Wettbewerbs herausforderungen.

**Zielgruppen**

- MedTech- und Life Science-Branche
- Klienten in der D-A-CH Region und englischsprachige Teams
- Etablierte Unternehmen im starken Wettbewerbsmarkt
- Start-ups mit Expertisebedarf in Marketing und Vertrieb

**Philosophie**

Motivieren &amp; „Mutivieren“ für beste Ergebnisse.

Nicht nur was kostet es: was kostet es, es nicht zu tun?

Carsten Grieme und seine Netzwerkpartner (Co-Trainer und Fachexperten) agieren als Maßschneider rund um die Fragestellungen der Klienten: vorgefertigte Konzepte bewältigen keine Hürden!

**Schwerpunkte**

- Vertriebscoaching
- nachhaltiges Vertriebstraining
- Führungskräfte Begleitung und Entwicklung
- Unternehmen die neue Märkte erobern wollen

**Branchenerfahrung**

„Mind in Life Science MILS®“ und seine Netzwerkpartner sind in vielen Branchen und Ländern

erfolgreich im Einsatz. Der besondere Asset liegt in der langjährigen Medizintechnik und in der Führungskräfteerfahrung.

**Position der Kunden**

- Business Unit Leiter
- Sales- und Marketingleiter
- Vertriebsleiter
- Verkaufsteams für erklärungsbedürftige Produkte/Dienstleistungen.
- Unternehmen der Medizintechnik.

**Referenzen**

Carsten Grieme schafft Mehrwert und arbeitet mit Praxisrelevanz. Das unterstreichen viele positive Bewertungen, mit zum Beispiel 4,9 von 5.0 Sternen auf Xing® und in anderen sozialen Netzwerken. Viele namenhafte Unternehmen zählen zu unseren Kunden in derzeit 5 EMEA Ländern.

**Bemerkungen**

Für uns ist die Definition der individuellen Herausforderung und der entsprechenden Zielsetzung mit unseren Kunden entscheidend, statt „One fits all“ Lösungen anzubieten. Vom spezifischen Trainingsinhalt des Präsenzworkshops über Einzelcoachings hin zu begleitender Implementation und Maßnahmen zur Nachhaltigkeit.

TOP COACH

**CARSTEN GRIEME | HAMBURG**Web: [MindinLifeScience.com](http://MindinLifeScience.com)Email: [cg@mindinlifescience.com](mailto:cg@mindinlifescience.com)

Tel: +49 (0)40-27877064

Mobil: +49 (0)151-19303085