

Proyecto de relanzamiento de la cooperativa del taxi y la App del sector

1º Desarrollo e impulso de la aplicación del sector del taxi que permita recuperar mercado perdido y que contribuya a la digitalización del transporte público del AMB. EnJoyTaxi ara realizar el Proyecto de paradas micro paradas de taxi contribuyendo el uso de las mismas.

2º Rentabilizar al máximo todos los recursos que proceden del taxi, existe hoy en día una dispersión total de estos. minimizar los costes de explotación nos permitirá ser más competentes y mejorar la calidad de nuestro servicio.

3º Unificación de dichos consumos que deriven en un propio beneficio del taxista, los gastos fijos que soportamos comportarían una reducción de los mismos a la vez que estos generarían un beneficio para la cooperativa.

4º Reducción de costes generales, las compras efectuadas, al ser en cantidades importantes darían un margen de reducción de los costos muy importantes.

5º Unidad de acción, debemos de ser conscientes que todo aquello que no seamos capaces de conseguir por nuestros propios medios, no nos lo dará nadie, como ya habéis podido comprobar. Unidos, cuantos más mejor, se puede conseguir lo que pretendamos, por separado estamos condenados al estancamiento y a no poder desarrollarnos en nuestra profesión.

6º Capacidad de crecimiento aún teniendo en cuenta que en el inicio puede ser a un nivel menor, a medio plazo el potencial de crecimiento de los servicios sería muy importante.

Desarrollo de inversión

el objetivo es la compra mediante la correspondiente inversión, sino total, parcialmente de un terreno con nave incluida, por la reducción de la misma inversión a realizar.

otra opción es la compra de terreno y edificación modular de una nave (aluminio y fibra con el material aislante que ya habréis podido ver en otro tipo de empresas) cuyo coste es bastante inferior a una edificación de obra propiamente dicha.

se realizarán las correspondientes peticiones de ayudas o subvenciones que correspondan a los órganos administrativos a los que se pudiera acceder. se han efectuado algunas consultas en cajas de ahorros o bancos donde podrían llegar a efectuar préstamos por valor de 40 o 50% del coste de la inversión.

Posteriormente se me amortizando el préstamo vía ingresos de la cooperativa.

La inversión inicial variaría en función del número de taxistas interesados, a mayor número de ellos, la inversión inicial sería menor.

realizando una aproximación estimada (siempre teniendo en cuenta el número de interesados) podría variar el capital inicial entre los 100 y los 200 € por taxista, téngase en cuenta que por el número de taxistas del área metropolitana con una cantidad importante de ellos, la inversión inicial sería irrisoria.

También dependerá de qué cantidad es la que queremos aplazar o solicitar un préstamo. se contemplo la posibilidad de empezar mediante alquiler pero se descarto en un principio por el coste prácticamente por el mismo coste mensual se puede afrontar un préstamo con la ventaja que lo ha querido quedaría en propiedad de la cooperativa y sus cooperativistas.

Desarrollo de servicios

App Enjoy taxi

La App del sector del taxi y del ciudadano como herramienta de futuro y cohesión del sector. Enjoy taxi demostrará que hay otro camino para que el taxi forme parte de la digitalización del transporte del AMB. Enjoy Taxi no nace solo para anclarse en Barcelona, sino para expandirse al resto de provincias españolas dónde se compartan los mismos objetivos.

10000 Taxis con la App abierta garantizarán un servicio al ciudadano insuperable por nuestros competidores, al tiempo que tendremos una posición inmejorable en el mercado, en el que el ciudadano y el sector del taxi se benefician, desbancando a esas plataformas que solo pretenden imponer sus tarifas a los ciudadanos.

Talleres

Mecánica, neumáticos, lubricantes etc.

La forma de funcionamiento, bien puede ser mediante contratación de personal, o bien ceder la concesión a una empresa privada, la cual pondría sus operarios. Concertando los precios con la Junta y obteniendo un ingreso vía alquiler o por porcentaje de facturación.

Recambios

tienda de recambios multimarca donde se encuentren productos para todos los vehículos homologados o de futura homologación. La fórmula a aplicar bien puede ser la misma que la fórmula aplicada en los talleres o bien propios o concertados, con una empresa, precios cooperativistas y obtención de beneficios de igual función.

Túnel de lavado

espacio para túnel y limpieza de interiores, con todos los accesorios necesarios.

Mediante contratación propia o concesión de empresa.

Exposición y venta de vehículos

tener como exposición y prueba vehículos de las marcas que correspondan a los precios más asequibles.

tengas en cuenta que si abriría un archivo con los datos de los vehículos actuales, llegando el momento del cambio del mismo se formaliza haría un listado con los vehículos que se quieren adquirir, comprando los mismos por lotes, con el consiguiente abaratamiento del precio.

aquí la mejor fórmula sería concertar con empresas interesadas y obtener beneficio por estancia, exposición y ventas.

Vehículos de sustitución

alquiler a las mismas empresas que se tengan concertadas vehículos suficientes para que en caso de avería de uno de los socios tenga su disposición un vehículo de sustitución con el cual pueda seguir la actividad, de esta forma no perder los ingresos de estancia en taller, que como todos sabemos en ocasiones son cuantiosos.

Fórmula de concesión con empresas i cobren una cantidad mínima por día de utilización.

Carburante:

instalación de los suficientes postes de carburante para el servicio de repostaje tanto de gasoil, gasolina, gas natural GLP y puntos de conexión, recarga eléctrica.

se puede optar por estación propia o bien concertar con empresa o petrolera, donde efectúan el montaje y se obtiene una parte del beneficio.

Esto se realizaría mediante tarjeta de pago, para socios, introduciendo esta en el poste correspondiente. Creemos que hay que apostar por las nuevas energías no contaminantes, trabajaremos en la medida de lo posible para ir adaptando el taxi hacía vehículos menos contaminantes, tales como, GLP, GN, eléctricos, híbridos etc. dejaremos abierta la posibilidad de segregar algunos postes puntos de recarga para particulares.

Taller de taxímetros:

instalación de taxímetros, módulos repetidores de tarifas, impresoras, navegadores, gestión de flotas, equipos de sonido,

alarmas etc. a disposición de todos los socios y a los mejores precios, se harían revisiones pre-ITV.
en este caso la opción más viable, es la de taller propio al servicio de todos y con precios económicos, se puede optar por ser un servicio multimarcas y trabajar con todas las que se considere oportuno o apostar por un tipo de marca que ofrezca todas las posibilidades. En este punto, trabajaremos para disponer de nuestra propia estación de inspección técnica de vehículos, inspección metropolitana e industria, además trabajaremos para que la revisión reparación de taxímetros y cambio de precintos no requiera de una revisión posterior especial en industria.

Oficinas Gestoría y asesoramiento:

oficinas para tramitación fiscal, recursos, trámites relativos a vehículos, licencia, permisos de carretera VT, permisos de conducción etc.

Asesoramiento fiscal, laboral, empresarial y de gestión.

se gestionaría toda la documentación tramitación relativa a nuestra profesión, con el objeto que el socio no deba hacer desplazamientos a administraciones o estamentos y se le facilite y agilice dichos trámites.

Seguros:

tal y como ya hemos iniciado actualmente, tramitar y poner a disposición de los socios los seguros con las mejores condiciones y al mejor precio posible. el objetivo principal debe ser la autogestión del mismo y emprender llegando el caso del propio auto seguro en la forma en que se considere más viable y factible. Hoy en día tenemos un problema grave con las compañías aseguradoras y disponer de nuestro propio seguro, es una solución de futuro.

Oficina bancaria (opcional);

esta es una opción que sería atractiva, aunque no indispensable, para mediante acuerdos globales, acceder a préstamos a bajo interés ya concertados o cualquier tipo de gestión bancaria y con la ventaja de que ante cualquier urgencia poder tener a disposición un cajero sin desplazamientos.

mediante acuerdo con la entidad que ofreciera mayores y mejores ventajas, intereses y préstamos.

Bar restaurante (opcional):

se puede aplicar la fórmula de propiedad, creemos que la mejor opción es la de concesión con empresa con unos buenos precios, el objetivo es más la cantidad de servicios que no el precio alto de los mismos, con lo cual serían precios cómodos, económicos, obteniendo beneficios razonables por dicha concesión.

App radio emisora:

El objetivo principal, es crear una herramienta completa en la cual estén integradas las nuevas tecnologías, la aplicación del sector del taxi (Enjoy Taxi) con la radio emisora tradicional de la cooperativa. Enjoy taxi estará vinculada con la app Calcula tu ruta, la app al día y el ciudadano podrá visualizar todos los taxis libres, paradas y micro paradas, este podrá levantar la mano, usar la App, llamar por teléfono para que se le venga a recoger. Es una herramienta de futuro con la que protegeremos y garantizaremos el derecho de la movilidad de nuestros ciudadanos.

Donde reubicar la nueva cooperativa

A día de hoy, estamos en una oficina de alquiler en San Adrián. En el mes de marzo, hemos conseguido 400 unidades de un vehículo a un precio muy especial para el taxi.

Necesitamos trasladarnos a una nave industrial de aproximadamente unos 500 metros cuadrados, en la cual podamos desarrollar todos los servicios de la cooperativa. El sector del taxi se ha volcado con este proyecto, ahora le toca a la administración pública, involucrarse en un proyecto que fortalecerá las políticas públicas.

por todo lo anteriormente expuesto, solicitamos a la administración que se nos conceda una nave de las características descritas, lo más cercano posible al aeropuerto o al centro de la ciudad.

Conclusiones

Podemos estar ante una oportunidad única, que creemos no debemos desaprovechar.

los ejemplos que ya existen en otras ciudades demuestran que es perfectamente viable dicho proyecto. En otras ciudades con muchas menos licencias, han apostado por el proyecto y están funcionando perfectamente y además han obligado a las administraciones a tocarle ayudas para el desarrollo de las mismas.

Las ventajas a recibir por un mínimo esfuerzo merece la pena, al menos nuestra intención es intentarlo y esperar que el sector responda como es debido. Principalmente queremos que sea de todos y que todos puedan estar en ella y tomar las decisiones mancomunadas,

Propiedad absoluta del taxista socio que lo sienta como algo suyo, que lo cuide, vigile y obtenga un aprovechamiento común de los beneficios que reporta dicho proyecto.

En definitiva, que el taxista por fin, se sienta orgulloso de serlo y de ver lo que ha sido capaz de crear, dejemos de quejarnos y llorar sobre nuestra situación y pongamos remedio, avancemos y hagamos camino.

Nota: para realizar este documento hemos contado con la aportación de otros trabajos realizados en el pasado por compañeros. Nuestro agradecimiento a nuestros compañeros que tanto nos han aportado, GTI, Avantaxi, GUT, cooperativa de Barcelona y Zaragoza.



Proyecto abierto a todas las asociaciones y
compañeros taxistas, el futuro está en tus manos,
participa, no te quedes al margen.